

ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR – ETP

INTRODUÇÃO

Registro de Preços para futura e eventual aquisição de gêneros alimentícios, visando o atendimento da demanda operacional deste Município de São Raimundo do Doca Bezerra - Maranhão.

1. DESCRIÇÃO DA NECESSIDADE

A contratação do objeto Registro de Preços para futura e eventual aquisição de gêneros alimentícios se mostra imprescindível para o município de São Raimundo do Doca Bezerra - Maranhão. O objetivo é garantir o atendimento da demanda operacional da cidade, proporcionando alimentação de qualidade para a população.

Através do Registro de Preços, a Prefeitura poderá adquirir os produtos de forma mais ágil e econômica, evitando a realização de licitações pontuais a cada necessidade. Isso possibilita a otimização dos recursos públicos, uma vez que as compras serão realizadas de acordo com os valores previamente estabelecidos no registro.

Além disso, a contratação do objeto Registro de Preços contribui para a transparência e eficiência na gestão pública, pois permite maior controle dos gastos e garante a regularidade na aquisição dos alimentos. Dessa forma, o interesse público é priorizado, assegurando que a população tenha acesso a uma alimentação adequada e de qualidade.

Portanto, a necessidade da contratação do registro de preços para aquisição de gêneros alimentícios é evidente e fundamental para o bom funcionamento e atendimento das demandas do município de São Raimundo do Doca Bezerra.

2. PREVISÃO NO PLANO DE CONTRATAÇÃO ANUAL

O plano de contratação anual é uma ferramenta estratégica fundamental para a gestão eficiente dos recursos públicos. Ele delineia as necessidades de contratação e aquisição de bens e serviços ao longo do ano, alinhando-se com os objetivos e diretrizes da administração pública. Sua elaboração envolve análises detalhadas das demandas, avaliação de orçamentos, alinhamento com as políticas públicas e consideração dos impactos nas áreas de atuação do governo. Assim, o plano de contratação anual não apenas organiza as aquisições, mas também direciona esforços para promover a melhor aplicação dos recursos em prol do interesse público.

Vale ressaltar que a inclusão deste objeto no plano de contratações anual é reflexo do compromisso estratégico da Administração em direcionar recursos para iniciativas que promovam o desenvolvimento econômico, social e sustentável.

Ao alinhar essa contratação com o planejamento anual, a Administração reforça sua visão estratégica, que busca não apenas resolver problemas imediatos, mas estabelecer bases sólidas para um progresso

contínuo. Essa estratégia demonstra um comprometimento com a eficiência na gestão pública, ao assegurar que os recursos sejam alocados de forma a maximizar os benefícios para a população.

O planejamento cuidadoso e o alinhamento desta contratação com os objetivos da Administração revelam uma abordagem proativa e responsável, na qual as ações são pensadas para impactar positivamente a vida dos cidadãos. Esse alinhamento é um indicativo do compromisso contínuo em atender às demandas da sociedade de maneira ética, transparente e alinhada com os propósitos estabelecidos para a gestão pública.

3. REQUISITOS DA CONTRATAÇÃO

Registro de Preços para aquisição de gêneros alimentícios:

1. Especificações dos produtos:

- Devem constar as especificações detalhadas de cada gênero alimentício a ser adquirido, como quantidade, peso, marca, validade, entre outros.
- É importante que as especificações sejam claras e objetivas para garantir a correta aquisição dos gêneros alimentícios.

2. Condições de entrega:

- As condições de entrega dos produtos devem estar definidas, incluindo prazos, formas de transporte e local de entrega.
- É fundamental que a empresa fornecedora cumpra rigorosamente as condições estabelecidas para garantir a eficiência da entrega dos gêneros alimentícios.

3. Preços:

- Deve-se realizar uma pesquisa de mercado para garantir que os preços praticados estejam de acordo com a realidade do mercado.
- É importante que os preços sejam competitivos e justos, visando garantir a economia dos recursos públicos.

4. Prazo de validade da ata de registro de preços:

- O prazo de validade da ata de registro de preços deve ser suficiente para atender a demanda operacional do município, evitando a necessidade de realizar novos processos de licitação em curto prazo.

Ao atender a todos esses requisitos, a solução para o registro de preços para aquisição de gêneros alimentícios garantirá o adequado atendimento da demanda operacional do município de São Raimundo do Doca Bezerra - Maranhão.

5. ESTIMATIVA DAS QUANTIDADES E VALORES ESTIMADOS:

ITEM	DESCRIÇÃO	QUANT.	UNIDADE	V.UNIT	V. TOT
1	ACHOCOLATADO EM PÓ 1 KG: Especificação: solúvel, com aparência de pó fino, homogêneo na cor marrom (pct. de 1kg)	4.000	UNIDADE	12,743	50.972,00
2	ADOÇANTE 100ML.	900	UNIDADE	7,527	6.774,30
3	BISCOITO DOCE 3X1. Especificação: ingredientes: farinha de trigo enriquecida com ferro e açúcar, gordura vegetal hidrogenada, açúcar invertido, pct de 400g 3x1.	4.800	UNIDADE	4,997	23.985,60
4	BISCOITO SALGADO 3X1. Especificação: ingredientes: farinha de trigo enriquecida com ferro e açúcar, gordura vegetal hidrogenada, açúcar invertido, pct. de 400g. 3x1.	4.500	UNIDADE	5,225	23.512,50
5	CAFÉ TORRADO E MOÍDO 250G.	4.050	UNIDADE	12,135	49.146,75
6	LEITE EM PÓ INTEGRAL 200G.	4.050	UNIDADE	15,871	64.277,55
7	POLPA DE FRUTAS, SABORES VARIADOS COM 1 KG.	4.350	UNIDADE	9,645	41.955,75
8	REFRIGERANTE 2 LITROS. Especificação: embalagem com 2 litros, sabores variados.	2.050	UNIDADE	8,075	16.553,75
9	MARGARINA COM SAL 500G.	1.150	UNIDADE	6,126	7.044,90
10	ARROZ TIPO 1, EMBALAGEM COM 1KG.	1.750	UNIDADE	12,464	21.812,00
11	CARNE BOVINA MOÍDA.	1.900	QUILO	20,074	38.140,60
12	EXTRATO DE TOMATE EMBALAGEM COM 190G.	1.300	UNIDADE	3,728	4.846,40
13	FARINHA DE MANDIOCA SECA E BRANCA.	1.250	UNIDADE	6,060	7.575,00
14	FARINHA DE TRIGO COM FERMENTO, 01KG.	1.250	UNIDADE	11,758	14.697,50
15	ÓLEO DE SOJA REFINADO. Especificação: dentro de padrão rigoroso de qualidade, aspecto límpido e insentos de impurezas, sem cheiro, leve e saudável, devendo conter no mínimo 2,8mg de vitamina e máximo de 3g de gordura saturada na porção de 13ml embalagem pet contendo 900ml.	1.500	UNIDADE	6,864	10.296,00
16	SARDINHA EM ÓLEO 125G.	1.950	UNIDADE	20,310	39.604,50
17	SOPA DE CARNE. Especificação: com legumes e macarrão (enriquecido com vitaminas, pct, de 01kg rendimento de 40 porções/200ml validade de 6 meses.	1.600	QUILO	19,000	30.400,00
18	AÇÚCAR REFINADO COM 1 KG.	2.550	UNIDADE	7,004	17.860,20
19	AVEIA EM FLOCOS, EMBALAGEM COM 250G.	2.700	UNIDADE	9,083	24.524,10
20	FARINHA DE MILHO FLOCADA EMBALAGEM COM 500G.	1.950	UNIDADE	3,384	6.598,80
21	CONDIMENTO COLORAL. Especificação: com apresentação industrial, matéria-prima coloral, aspecto físico pó, tipo industrial aplicação: culinária em geral, embalagem plástica lacrado pacote com 100g.	500	PACOTE	2,643	1.321,50
22	FEIJÃO TIPO MULATINHO TIPO II. Especificação: feijão tipo mulatinho tipo II da sagra corrente em bom estado de conservação na cor, tamanho e formato natural, embalagem com 1kg valido por 1 ano.	1.600	QUILO	7,763	12.420,80
23	MACARRÃO PARA SOPA. Especificação: Embalagem com 500g.	2.250	UNIDADE	6,700	15.075,00
24	MACARRÃO TIPO ESPAGUETE. Especificação: obtido pelo amassamento de farinha de trigo especial ou da sêmola de trigo com água, sendo permitido o enriquecimento do produto com ovos, vitaminas e minerais, embalagem pacote com 500mg	1.750	UNIDADE	3,931	6.879,25

25	MILHO PARA CANJICA. Especificação: embalagem com 500 g.	1.600	UNIDADE	5,010	8.016,00
26	OVO BRANCO, EMBALAGEM COM 12 UNIDADES.	1.200	DÚZIA	11,398	13.677,60
27	SAL IODADO 1KG.	250	QUILO	1,828	457,00
28	SALSICHA.	2.100	QUILO	9,195	19.309,50
	V. TOTAL R\$				577.734,85

6. LEVANTAMENTO DE MERCADO

O levantamento de mercado representa um pilar fundamental para qualquer tomada de decisão. Esta análise minuciosa das alternativas disponíveis não só oferece uma visão abrangente das soluções existentes, mas também fornece insights valiosos para embasar escolhas assertivas. No contexto da contratação de serviços ou aquisições de uma forma geral, essa prática se torna ainda mais crucial.

Ao avaliar as diferentes opções no mercado, é possível identificar as soluções disponíveis, bem como suas características técnicas e econômicas. Esse processo permite uma compreensão aprofundada das vantagens, desvantagens, custos associados e potenciais benefícios de cada alternativa.

A justificativa técnica e econômica da escolha da solução a contratar é alicerçada nesse levantamento detalhado. A análise dos documentos anexados a esta seção fortalece a argumentação, oferecendo dados concretos que respaldam a melhor relação custo-benefício.

A transparência e embasamento técnico proporcionados pelo levantamento de mercado não apenas respaldam a decisão final, mas também promovem uma gestão mais eficiente, minimizando riscos e maximizando os resultados. Investir tempo e recursos nessa etapa inicial pode resultar em economias significativas e em soluções mais alinhadas com as necessidades e objetivos da administração.

7. ESTIMATIVA DO PREÇO DA CONTRATAÇÃO

A estimativa do valor da contratação e a definição de preços unitários referenciais são fundamentais em qualquer processo de contratação, pois fornecem bases sólidas para a tomada de decisão. Essa etapa não apenas assegura a viabilidade financeira do projeto, mas também promove transparência e justiça na seleção do fornecedor ou prestador de serviços.

Os preços unitários referenciais servem como guias para avaliar propostas, permitindo uma análise criteriosa das ofertas recebidas. Ao estabelecer parâmetros de custo, cria-se um padrão que ajuda a evitar discrepâncias significativas entre as propostas e a realidade de mercado. Isso resulta em processos de seleção mais equitativos e eficientes.

A inclusão de eventuais documentos anexos fortalece ainda mais a argumentação, oferecendo embasamento técnico e detalhamento específico sobre os valores estimados. Esses documentos complementares podem incluir pesquisas de mercado, orçamentos anteriores similares, entre outros dados relevantes, que corroboram a precisão e consistência da estimativa realizada.

Em resumo, a estimativa do valor da contratação aliada aos preços unitários referenciais e à documentação de suporte são pilares essenciais para uma gestão de contratos eficaz, promovendo a transparência, a economia de recursos e a qualidade na seleção de parceiros comerciais.

Desta forma, o preço da contratação está estimado em **R\$ 577.734,85 (quinhentos e setenta e sete mil, setecentos e trinta e quatro reais e oitenta e cinco centavos)**.

8. DESCRIÇÃO DA SOLUÇÃO COMO UM TODO

Após uma análise das opções disponíveis, foi possível identificar a solução mais vantajosa tanto para a contratação inicial quanto para futuras manutenções. O processo de avaliação envolveu uma análise criteriosa de diversos aspectos, levando em consideração não apenas o custo inicial, mas também a qualidade, a confiabilidade e a eficiência a longo prazo.

Dentre as opções examinadas, a solução que se destacou foi aquela que oferecia um equilíbrio notável entre qualidade e custo-benefício. Além de apresentar um custo inicial competitivo, essa alternativa demonstrou ser compatível com as necessidades projetadas no caso de uma eventual manutenção futura. Sua capacidade de adaptação a possíveis mudanças também foi um ponto crucial na decisão.

A escolha desta solução não apenas se mostrou vantajosa para o momento da contratação, mas também previu potenciais economias a longo prazo, tanto em termos de despesas operacionais.

Com base na análise detalhada realizada, esta solução se destaca como a mais viável e promissora para atender às demandas atuais e futuras, oferecendo um equilíbrio ideal entre eficiência, confiabilidade e custo, tanto na fase inicial quanto nas manutenções posteriores.

Sendo assim, a solução mais vantajosa para a contratação foi de Registro de Preços.

9. JUSTIFICATIV PARA PARCELAMENTO

A legislação que rege as contratações públicas muitas vezes permite à administração pública a liberdade de escolher entre diferentes critérios de adjudicação para os objetos em questão. Esta flexibilidade é essencial para atender às necessidades específicas de cada contratação. Quando se trata de decidir sobre o parcelamento ou não da solução, a administração deve considerar vários elementos.

A opção de parcelamento da solução pode ser determinada levando em conta a complexidade do objeto, a viabilidade técnica e econômica do parcelamento, bem como a capacidade de fornecedores em atender a diferentes partes do objeto. Decidir entre adjudicação por item, por grupos ou globalmente implica ponderar vantagens e desvantagens de cada abordagem.

Adjudicar por item pode permitir uma seleção mais precisa, considerando particularidades de cada componente. Já o parcelamento por grupos pode otimizar a operacionalização, em quanto a adjudicação global pode simplificar o processo, concentrando a gestão em um único contrato.

A decisão sobre o critério de adjudicação deve primar pela eficiência na execução, garantindo a obtenção do melhor resultado para a administração pública e para o interesse coletivo. É um exercício de análise criteriosa, buscando o equilíbrio entre economia, praticidade e qualidade na entrega do objeto contratado.

Além disso, o formato de licitação por item individual ou por lotes permite uma abordagem adaptável, viabilizando a consideração do parcelamento nas contratações governamentais.

Ao adotar o parcelamento por item individual, a administração pública tem a oportunidade de selecionar e adquirir serviços ou produtos de forma separada, possibilitando uma análise mais minuciosa das propostas e aquisição específica de cada componente necessário para o cumprimento de seus objetivos.

Por outro lado, o parcelamento por lotes oferece a chance de agrupar itens ou serviços relacionados, facilitando a gestão e execução de contratos complexos, além de fomentar a participação de uma variedade maior de fornecedores, inclusive pequenas e médias empresas, ampliando a competitividade e a diversidade de ofertas.

Essa flexibilidade na estrutura de licitação, seja por item individual ou por lotes, reflete a capacidade da administração pública de se adaptar às demandas específicas de cada situação, garantindo uma gestão eficiente e transparente dos recursos públicos, ao mesmo tempo em que promove a concorrência e a busca pela melhor relação custo-benefício para a sociedade como um todo.

Para o contexto deste objeto, foi definido menor preço por item.

10. DEMONSTRATIVO DOS RESULTADOS PRETENDIDOS

O registro de preços para futura e eventual aquisição de gêneros alimentícios é uma ferramenta fundamental para garantir a economicidade e o melhor aproveitamento dos recursos disponíveis no município de São Raimundo do Doca Bezerra, no Maranhão.

Por meio deste instrumento, a administração pública poderá realizar compras eficientes e estratégicas, buscando os melhores preços e condições de pagamento para os produtos necessários à demanda operacional da cidade. Além disso, a utilização do registro de preços permite a redução de gastos desnecessários e a otimização dos recursos humanos, materiais e financeiros, contribuindo para a melhoria da gestão pública.

Ao adotar práticas sustentáveis na aquisição dos gêneros alimentícios, o município também irá promover o desenvolvimento sustentável, garantindo a qualidade dos produtos adquiridos e respeitando o meio ambiente. Com uma gestão eficiente e responsável, será possível garantir a segurança alimentar da população local, promovendo o bem-estar e a saúde de todos.

Assim, o registro de preços para aquisição de gêneros alimentícios se mostra como uma importante estratégia para a administração pública de São Raimundo do Doca Bezerra, visando atender as demandas da cidade de forma sustentável e econômica.

11. PROVIDÊNCIAS PRÉVIAS AO CONTRATO

Antes de celebrar qualquer contrato, é fundamental que a administração adote medidas estratégicas para garantir sua efetividade e conformidade. Uma das primeiras ações deve ser a capacitação de servidores ou empregados responsáveis pela fiscalização e gestão contratual. Essa capacitação inclui

a compreensão detalhada dos termos contratuais, habilidades de monitoramento e conhecimento das legislações pertinentes.

Além disso, é essencial realizar uma análise minuciosa do ambiente da administração para garantir que esteja em conformidade com as exigências contratuais. Isso pode envolver desde ajustes físicos no espaço de trabalho até a implementação de sistemas e processos que facilitem a execução do contrato. A infraestrutura tecnológica também merece atenção, assegurando que esteja apta a suportar as demandas do contrato.

Outro passo crucial é a definição clara de responsabilidades e fluxos de comunicação entre os envolvidos, tanto internos quanto externos. Essa clareza evita mal-entendidos e contribui para uma gestão mais eficiente do contrato.

Em resumo, antes da celebração do contrato, a administração deve focar na capacitação das pessoas envolvidas e na definição de processos claros para garantir que o contrato seja executado com sucesso e em conformidade com as expectativas estabelecidas.

12. CONTRATAÇÕES CORRELATADAS

Após uma minuciosa análise, foi investigado minuciosamente se existem contratações atualmente em andamento que possam se correlacionar ou interagir de forma significativa com o planejamento da futura contratação. A intenção foi identificar quaisquer possíveis interferências ou áreas que demandem atenção especial no desenvolvimento deste novo processo.

Os resultados desta análise revelaram que, embora haja algumas contratações em curso, sua interdependência com o planejamento da próxima contratação é mínima. Houve um cuidadoso mapeamento das relações entre as diversas contratações em andamento e a futura, concluindo-se que as influências potenciais são limitadas e não devem apresentar impactos substanciais no planejamento ou execução da nova contratação.

No entanto, foi observada a necessidade de acompanhar de perto determinados aspectos que poderiam tangenciar a nova contratação. Essa atenção extra garantirá a integridade e a eficiência do processo, assegurando que a futura contratação seja realizada de maneira independente e sem comprometer os outros projetos em andamento.

Em resumo, a análise detalhada revelou uma margem confortável para avançar com o planejamento da nova contratação, mantendo a consciência e cautela necessárias para potenciais interações com os processos já em curso.

13. IMPACTOS AMBIENTAIS

A utilização do Registro de Preços para a aquisição de gêneros alimentícios pode gerar impactos ambientais indiretos, principalmente relacionados ao transporte, armazenamento e produção desses alimentos. O uso de veículos para o transporte dos produtos pode contribuir para o aumento da emissão de gases de efeito estufa, devido ao consumo de combustíveis fósseis. Além disso, o armazenamento inadequado dos alimentos pode resultar em desperdício e contaminação do solo e da

água.

Para mitigar esses impactos ambientais, é fundamental adotar medidas sustentáveis, como a priorização da compra de alimentos produzidos localmente, reduzindo a necessidade de transporte de longa distância. Além disso, é importante incentivar a utilização de embalagens e materiais biodegradáveis, evitando a geração de resíduos sólidos.

Outra medida mitigadora é a implementação de práticas de gestão de resíduos, como a compostagem de restos de alimentos e a destinação adequada de embalagens recicláveis. A conscientização dos fornecedores e consumidores sobre a importância da sustentabilidade na cadeia de produção de alimentos também é essencial para minimizar os impactos ambientais decorrentes da utilização do Registro de Preços para a aquisição de gêneros alimentícios.

14. VIABILIDADE DA CONTRATAÇÃO

Após uma minuciosa avaliação da viabilidade de contratação, é com satisfação que comunicamos um parecer favorável em relação aos aspectos técnicos, operacionais e orçamentários do projeto proposto. Nossa análise abrangente levou em consideração não apenas a capacidade técnica exigida, mas também a eficiência operacional e a compatibilidade com o orçamento disponível.

A avaliação técnica destacou a adequação das habilidades e competências necessárias, evidenciando a capacidade de atender aos requisitos específicos demandados. Além disso, a viabilidade operacional foi confirmada, com a identificação de processos e recursos que se alinham de maneira eficaz à execução do projeto, garantindo sua fluidez e sucesso.

Quanto à viabilidade orçamentária, a análise meticulosa revelou uma alocação de recursos que se mostra condizente com as expectativas financeiras estipuladas, assegurando um uso prudente e eficiente dos fundos disponíveis.

Destacamos que a contratação proposta não apenas atende, mas também se ajusta precisamente à necessidade identificada, apresentando-se como uma solução integral e coerente com os objetivos traçados.

Com base nesta análise abrangente e criteriosa, recomendamos a efetivação da contratação, pois a mesma se mostra viável tecnicamente, operacionalmente e financeiramente, além de estar perfeitamente alinhada à demanda identificada.

São Raimundo do Doca Bezerra/MA., 14 de Janeiro de 2025

Aline Batista da Conceição Lima
CPF: 047.019.573-80
Responsável pela elaboração do ETP