

WARLEY SALES – ADVOCACIA E CONSULTORIA EM CONTRATAÇÕES PÚBLICAS

Licitação não é só “cumprir rito”. É estratégia, risco, responsabilidade e reputação institucional. Um detalhe malfeito hoje vira dor de cabeça amanhã — e costuma cair no colo do gestor.

É nesse ponto que entra a atuação de Warley Sales advocacia e consultoria especializada em Licitações e Contratos Administrativos, com experiência prática dentro da Administração Pública e atuação técnica junto a conselhos de classe, municípios e secretarias.

O trabalho é construir processos com segurança jurídica desde a origem — planejamento, fase preparatória, condução do certame e execução contratual — entregando previsibilidade, blindagem documental e decisões mais seguras para a Administração, e estratégia competitiva para o setor privado.

1. QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL

Warley Sales é advogado, inscrito na Ordem dos Advogados do Brasil, Seccional Piauí, sob o nº 23.230, com formação especializada na área de Licitações e Contratos Administrativos, voltada à organização de rotinas, prevenção de riscos e fortalecimento da segurança jurídica nas contratações públicas.

Sua atuação é sustentada por trajetória acadêmica e prática compatível com a complexidade das demandas de órgãos públicos, especialmente naquilo que mais



WARLEY SALES

LICITAÇÕES • ADVOCACIA • CONSULTORIA JURÍDICA

exige atenção do gestor: planejamento da contratação, condução do procedimento, formação de processos consistentes e redução de vulnerabilidades que costumam gerar retrabalho, impugnações, paralisações e questionamentos pelos órgãos de controle.

É pós-graduado em Licitações e Contratos Administrativos pela Assembleia Legislativa do Estado do Piauí (ALEPI) e possui MBA em Licitações e Contratos Administrativos pelo IPOG. Integra, desde 26 de outubro de 2023, a Comissão de Licitações e Contratos da OAB/PI, o que reforça seu compromisso institucional com o aprimoramento técnico da matéria e com a qualificação permanente das boas práticas em contratações públicas.

Ao direcionar esta apresentação ao Conselho Regional de Contabilidade do Estado do Piauí, o objetivo é demonstrar, de forma clara e objetiva, a capacidade técnica e a experiência prática para apoiar a gestão na condução de contratações mais seguras, eficientes e alinhadas à realidade administrativa deste conselho, com foco em previsibilidade, organização e decisões bem sustentadas.

2. ATUAÇÃO NA ADMINISTRAÇÃO PÚBLICA

A atuação de Warley Sales na Administração Pública é marcada pelo suporte jurídico e consultivo direcionado à melhoria da governança, segurança jurídica e eficiência das contratações. Com experiência aplicada em diferentes estruturas administrativas, presta assessoramento técnico a conselhos de classe e a municípios e secretarias, contribuindo com o planejamento, condução e aperfeiçoamento de procedimentos licitatórios e da gestão contratual.



Conselhos de Classe

- Conselho Regional de Farmácia do Estado do Piauí – CRF
- Conselho Regional de Química do Estado do Piauí– CRQ
- Conselho Regional de Educação Física do Estado do Piauí – CREF

Municípios e Secretarias

- Município de Campo Alegre do Fidalgo, no Estado do Piauí
- Município de São Francisco de Assis, no Estado do Piauí
- Município de Conceição do Canindé, no Estado do Piauí
- Secretaria Municipal de Esporte e Lazer – SEMEL – Timon/MA, no Estado do Maranhão

3. EXPERIÊNCIA EM CARGOS ESTRATÉGICOS

A experiência profissional de Warley Sales em cargos estratégicos na Administração Pública reúne atuação direta na condução de licitações, planejamento de contratações e gestão de rotinas de compras públicas. Essa vivência permite uma compreensão completa do ciclo da contratação — do planejamento à execução — com foco em eficiência, conformidade e segurança jurídica.

- Presidente de Comissão de Licitação e Pregoeiro – Município de João Costa/PI
- Diretor de Compras – Município de Timon/MA – SEMAG (Secretaria Municipal de Administração e Gestão de Pessoal)
- Coordenador de Compras – Município de Timon/MA – SEMAG

Atuação aplicada em estruturação e revisão de processos administrativos, suporte a comissões e setores demandantes, alinhamento técnico entre planejamento,



licitação e gestão contratual, com foco em prevenção de falhas e mitigação de riscos.

4. TREINAMENTOS E PALESTRAS

Além da atuação consultiva e estratégica, Warley Sales desenvolve atividades de capacitação e disseminação de boas práticas em contratações públicas, contribuindo para o fortalecimento técnico de equipes e gestores, com foco na aplicação prática da legislação e na organização da fase preparatória.

- Treinamento sobre Plano de Contratação Anual (PCA) – CREF/PI
- Treinamento sobre Plano de Contratação Anual (PCA) – CRQ/PI
- Treinamento sobre Fase Preparatória das Contratações – CREF/PI
- Palestra sobre a atualização da Nova Lei de Licitações e Contratos (Lei nº 14.133/2021) – Secretaria de Estado para Inclusão da Pessoa com Deficiência (SEID/PI)

5. EXPERIÊNCIA COMO ASSESSOR PARCEIRO

Ao longo da atuação profissional, Warley Sales consolidou experiência como assessor parceiro de entes municipais, oferecendo suporte técnico-jurídico direcionado à organização de rotinas administrativas, aperfeiçoamento de processos e fortalecimento da segurança jurídica nas contratações públicas.

Com atendimento próximo e alinhado às particularidades de cada gestão, a atuação como parceiro envolve orientação estratégica, padronização de procedimentos e apoio na tomada de decisões em temas sensíveis da Administração Pública.

Prefeituras atendidas como Assessor Parceiro:

- Prefeitura Municipal de Lagoa de São Francisco/PI – LSF



- Prefeitura Municipal de São João da Fronteira/PI – SJF
- Prefeitura Municipal de São João do Piauí/PI – SJPI

6. ATUAÇÃO PARA EMPRESAS PRIVADAS

Warley Sales atua como assessor e consultor estratégico para empresas privadas que participam ou pretendem participar do mercado de contratações públicas, oferecendo suporte técnico completo em todas as fases do procedimento licitatório e da contratação administrativa.

A atuação é estruturada com base na legislação vigente, especialmente na Lei nº 14.133/2021, aliada à experiência prática acumulada desde 2016 na condução de processos licitatórios em diferentes segmentos de mercado, permitindo uma leitura estratégica dos riscos, oportunidades e pontos sensíveis de cada edital.

O assessoramento é realizado de forma integral, abrangendo desde a identificação e análise estratégica de oportunidades até o acompanhamento final do processo, incluindo:

- Leitura técnica e estratégica de editais
- Identificação de riscos jurídicos e operacionais
- Elaboração de impugnações e pedidos de esclarecimento
- Estruturação documental para habilitação
- Estratégia de proposta técnica e comercial



- Atuação em recursos administrativos
- Acompanhamento até adjudicação e homologação
- Suporte estratégico na fase contratual

A atuação não se limita ao cumprimento formal do edital, mas se concentra na construção de posicionamento competitivo real, permitindo que a empresa participe do certame com maior previsibilidade, organização documental e segurança jurídica.

Com experiência tanto na Administração Pública quanto no assessoramento privado, a atuação permite compreender a lógica interna dos processos licitatórios, antecipando exigências, identificando fragilidades e estruturando estratégias de participação mais seguras e eficientes.

O trabalho é orientado à mitigação de riscos, ao aumento da taxa de habilitação das empresas assessoradas e à construção de uma atuação sustentável e profissional no mercado governamental.

7. DIFERENCIAIS ESTRATÉGICOS

A atuação de Warley Sales se diferencia pela combinação entre formação técnica especializada, experiência prática na Administração Pública e atuação estratégica no assessoramento a empresas privadas, permitindo uma visão completa do ciclo das contratações públicas sob a ótica jurídica, administrativa e operacional.

O conhecimento aplicado da dinâmica interna dos processos administrativos, aliado à vivência na condução de licitações e na gestão de rotinas de compras



públicas, possibilita antecipar riscos, estruturar soluções preventivas e orientar decisões com maior segurança técnica.

Destacam-se como diferenciais estratégicos:

- Experiência prática direta dentro da Administração Pública
- Visão integrada entre planejamento, licitação e execução contratual
- Domínio aplicado da Lei nº 14.133/2021 e normas correlatas
- Atuação preventiva orientada à redução de apontamentos de controle interno e Tribunais de Contas
- Estruturação de processos com foco em segurança jurídica e eficiência administrativa
- Capacidade de leitura estratégica de editais e cenários de contratação
- Atuação simultânea no assessoramento público e privado, permitindo visão real do mercado de contratações governamentais

A atuação é orientada à construção de soluções jurídicas seguras, sustentáveis e compatíveis com a realidade administrativa e orçamentária dos entes públicos e com a competitividade necessária às empresas que atuam no mercado governamental.

8. MISSÃO

Promover contratações públicas mais seguras, eficientes e juridicamente sustentáveis, por meio de assessoria técnica especializada, planejamento estratégico e aplicação prática da legislação, contribuindo para o fortalecimento da governança pública e para a atuação profissional e competitiva de empresas no mercado governamental.



9. VALORES

A atuação profissional é construída sobre fundamentos que não se limitam a conceitos institucionais formais, mas que refletem a forma como cada demanda é conduzida na prática, especialmente em um ambiente sensível como o das contratações públicas, onde decisões técnicas impactam diretamente a gestão pública, a continuidade de políticas públicas e a segurança dos gestores envolvidos.

O exercício da advocacia e da consultoria em contratações públicas exige postura responsável, senso de realidade administrativa e compromisso com soluções juridicamente seguras e operacionalmente viáveis. Nesse contexto, a atuação é orientada por valores que garantem consistência técnica, previsibilidade e confiança nas relações institucionais e profissionais.

A ética e a integridade são tratadas como base estrutural da atuação. Isso significa trabalhar sempre dentro dos limites legais, respeitando a legislação vigente, as normas de controle e os princípios que regem a Administração Pública, evitando soluções frágeis ou juridicamente questionáveis que possam gerar risco futuro para gestores ou empresas.

A transparência técnica é aplicada na comunicação com clientes públicos e privados, sempre com linguagem clara, exposição real dos riscos envolvidos e apresentação objetiva dos cenários possíveis. A tomada de decisão precisa ser consciente, técnica e alinhada à realidade jurídica e administrativa de cada situação.

A segurança jurídica é tratada como prioridade em todas as etapas do trabalho. A atuação é direcionada à prevenção de falhas, à organização documental, à estruturação adequada dos processos e à construção de soluções sustentáveis perante órgãos de controle interno e externo, especialmente Tribunais de Contas.



WARLEY SALES

LICITAÇÕES • ADVOCACIA • CONSULTORIA JURÍDICA

A eficiência administrativa é buscada por meio da organização de rotinas, padronização de procedimentos, melhoria de fluxos internos e apoio técnico na tomada de decisão. A ideia não é apenas cumprir exigências legais, mas contribuir para que os processos funcionem melhor, com menos retrabalho e maior previsibilidade.

A responsabilidade com o interesse público está presente na condução de todas as demandas relacionadas à Administração Pública, sempre observando legalidade, economicidade, eficiência e finalidade pública das contratações governamentais.

O compromisso com resultado real significa entregar soluções que funcionem na prática. A atuação é direcionada para resolver problemas concretos, reduzir riscos efetivos e apoiar decisões administrativas com base técnica sólida, evitando abordagens teóricas que não dialoguem com a realidade dos processos públicos.

Mais do que diretrizes formais, esses valores orientam decisões técnicas, estratégicas e operacionais em todas as etapas da atuação profissional, garantindo coerência, responsabilidade e consistência no relacionamento com clientes públicos e privados.

10. DO INVESTIMENTO E DAS CONDIÇÕES DE EXECUÇÃO

Considerando a complexidade técnica das atividades envolvidas, bem como a necessidade de acompanhamento contínuo das rotinas relacionadas às contratações públicas, propõe-se a prestação dos serviços de assessoria e consultoria jurídica especializada pelo valor mensal de R\$ 5.000,00 (cinco mil reais).

O valor anual estimado corresponde a R\$ 60.000,00 (sessenta mil reais), considerando a execução dos serviços ao longo de 12 (doze) meses, mantendo-se a regularidade do acompanhamento técnico e estratégico das demandas administrativas.



A proposta contempla atuação contínua junto às demandas relacionadas às licitações e contratos administrativos, com suporte técnico voltado à fase preparatória das contratações, análise e condução de procedimentos, orientações estratégicas para mitigação de riscos, apoio técnico na tomada de decisão e acompanhamento de situações que envolvam maior sensibilidade jurídica ou risco de apontamento por órgãos de controle.

Dentro do modelo proposto, está prevista a realização de 01 (uma) visita técnica presencial semanal de até 3 (três) horas, destinada ao alinhamento direto com as equipes envolvidas, acompanhamento das rotinas administrativas e suporte técnico estratégico nas demandas em andamento.

Também estão incluídas 06 (seis) capacitações técnicas anuais, direcionadas às equipes administrativas e operacionais, com abordagem prática voltada à aplicação da legislação vigente, organização da fase preparatória, padronização de procedimentos e redução de falhas recorrentes nos processos administrativos.

Os valores apresentados contemplam a prestação regular dos serviços técnicos especializados descritos nesta proposta, considerando a rotina ordinária das demandas administrativas. Eventuais atividades extraordinárias ou ampliações relevantes de escopo poderão ser ajustadas de forma consensual entre as partes, sempre observando a razoabilidade, a necessidade administrativa e a viabilidade operacional.

As condições de pagamento poderão ser ajustadas conforme a dinâmica administrativa e orçamentária do órgão/cliente, mediante formalização contratual específica, garantindo segurança jurídica e previsibilidade financeira para ambas as partes.



11. CONSIDERAÇÕES FINAIS

Diante do exposto, Warley Sales coloca-se à disposição para prestar assessoria e consultoria especializada em licitações e contratos administrativos, com atuação técnica direcionada à prevenção de riscos, fortalecimento da governança e aumento da segurança jurídica nas decisões relacionadas às contratações públicas.

A proposta apresentada não se limita a uma prestação formal de serviços. O compromisso é oferecer acompanhamento próximo, responsável e estratégico, com foco em soluções que funcionem na prática, respeitando a realidade administrativa, os limites orçamentários e as exigências de controle interno e externo. Em contratações públicas, o que parece “detalhe” no início costuma virar problema grande no final — e o trabalho é justamente evitar que o processo seja conduzido no imprevisto, no retrabalho ou na insegurança.

A experiência acumulada na Administração Pública, somada à atuação junto a conselhos de classe, municípios e empresas privadas, permite compreender o processo por inteiro: o que o setor demandante precisa, o que a equipe de compras consegue operacionalizar, o que o controle costuma questionar e o que o mercado entrega de fato. Isso dá mais previsibilidade ao procedimento, mais consistência aos documentos e mais tranquilidade para quem assina e conduz as decisões.

O objetivo é contribuir para que a Administração contrate melhor — com planejamento, clareza de objeto, critério técnico e segurança — e para que empresas participem de forma profissional, competitiva e organizada, reduzindo riscos de inabilitação, recursos desnecessários e perda de oportunidades por falhas evitáveis.

Permaneço à disposição para esclarecimentos, alinhamentos e adequações que se façam necessárias, com disponibilidade para reunião técnica, apresentação do



WARLEY SALES

LICITAÇÕES • ADVOCACIA • CONSULTORIA JURÍDICA

método de trabalho e definição do melhor formato de atendimento conforme a demanda do órgão/cliente.

Atenciosamente,

Teresina, 17 de abril de 2026

Warley Sales
Advogado – OAB/PI nº 23.230